**Coordonator echipa vanzari- Departament Comercial, Sediul Central**

**Candidatul ideal**

-Experienta de minim 3 ani intr-o functie similara;  
-Experienta in domeniul gazelor naturale reprezinta un avantaj;  
-Disponibilitate in vederea deplasarii in teren;  
-Abilitati de negociere, atitudine pro-activa;  
-Orientare catre client si rezultate;  
-Abilitati de planificare si organizare;  
-Dinamic, serios, tenace, spirit de echipa, buna comunicare;  
-Cunostinte bune de operare PC ( MS Office).

**Descrierea jobului**

Responsabilitati  
-Coordoneaza activitatea de vanzare a serviciilor/lucrarilor oferite de companie;  
-Identificarea de noi client si solutii, contactare, ofertare, negociere;  
-Monitorizeaza si contribuie la calitatea serviciilor oferite;  
-Implementeaza campaniile de promovare si strategiile de vanzare stabilite de conducerea companiei;  
-Gestioneaza portofoliul de clienti existenti, asigura consultanta post-vanzare;  
-Derularea de analize periodice ale pietei (concurenti, furnizori);  
-Raportarea rezultatelor in baza criteriilor prestabilite si in termenele specificate.